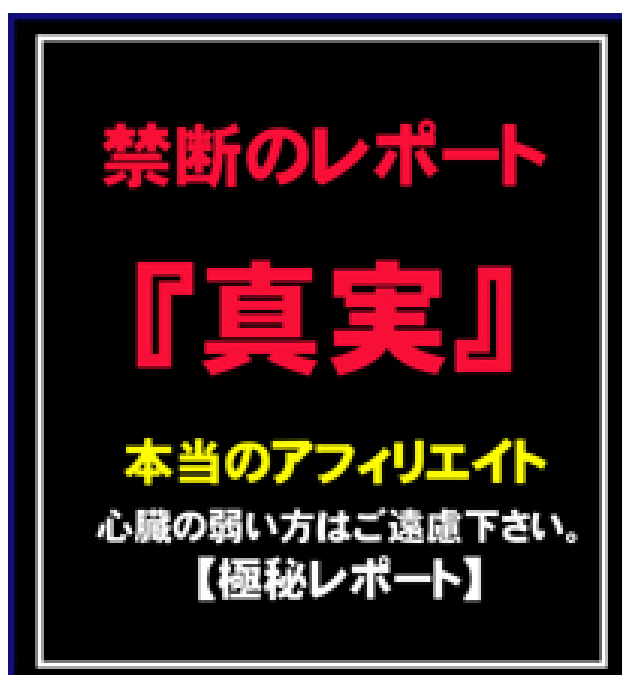


# 『禁断レポート』 アフィリエイトの真実 【再配布可】



## 【推奨環境】

このレポート上に書かれているURLはクリックできるよう、設定してあります。  
できない場合は最新のAdobe Reader をダウンロードして下さい。

<http://www.adobe.com/jp/products/acrobat/readstep2.html>

## 著作権について

本レポートは日本国の著作権法で保護されている著作物です。

本レポートの取り扱いには以下の点にご注意ください。

- 本書の著作権は、レポート著者シゲにあります。
- 著作権所有者の書面による許可なく、本書の一部または全部をあらゆるデータに、複製し直しや、修正する事を禁じます。再配布される場合はこのままお配りください。

**■再配布はご自由にしてくださって構いませんが、改変は認めておりません■**

本書の著者は、これまでの経験をもとにレポートとしてまとめたものであり、全ての読者の利益を保障するものではありません。本レポートにより、いかなる損害が発生しましても一切の責任を負うものではありません。

- 全ては自己責任で行なうこととします。

**■本レポートの内容は・・・**

**私シゲが発行しております秘密のメルマガのダイジェスト版になります。**

**配信頻度は全くの不定期で、月に一度なんて時もあると思います。**

**ただ、毎回大マジで書いています。**

**もしもこのレポートをお読みいただき**

**メルマガをお読みになりたい場合は、こちらからご登録をお願いいたします。**

**この『シゲメルマガ』はご自身でご登録いただきませんとご購読いただけません。**

**もちろん購読後も、いつでもワンクリックで解除可能です。**

メルマガご登録はこちらから ⇒ [『シゲメルマガ』](#)

## ■はじめに■

本当の事を知っていますか？  
知っているつもりではなく、本当に・・・

ここが重要です。

インターネットという曖昧な情報が溢れた  
状況の中、真実も偽りも際限なく入ってきます。

情報を整理するのは、自分次第。

そんな中、本当に当たり前の事ですが  
完全に間違った固定概念を作り上げている方が  
本当に多いです。

パラダイム（既成概念）を変換しましょう。  
真実を見る勇気がある方だけ、お進み下さい。

本当の事をお伝えします。

## ■アフィリエイトの真実■

アフィリエイトって  
ご存知でしょうか？

「それぐらい、いま時  
誰でも知ってるだろ？」

...

いえ、繰り返します。  
アフィリエイトを

**『本当に』ご存知ですか？**

このレポートでは、  
アフィリエイトについて  
お伝えしたい事があります。

今まではっきりとは  
伝えられていない真実です。

まあなんて言うんでしょうか？  
タブーってやつですね。

アフィリエイトという  
ネットビジネスが  
あります。

これは、簡単に言ってしまうと  
ネット上の個人広告代理店  
みたいなもんです。

ネットで販売したい  
商品や情報商材などを  
紹介して、その紹介料として

アフィリエイト報酬という  
お金をいただくという  
ビジネスです。

気軽に誰でもリスク無く  
始められるという事で

ネットビジネスの  
入門編としてもよく  
取り上げられます。

そんなネット上の  
個人広告代理店です。

私リアルビジネスで  
広告代理店にて  
働いておりますので

言ってみれば、誰よりも  
このリアルの広告代理店と  
ネットでのアフィリエイトの  
違いは知っているつもりです。

私のような広告代理店の視点で  
言いますと、アフィリエイトと  
広告代理店とはまったく異業種

全然別物です。

どちらが良いとか悪いとか  
ではなく、業務内容自体が  
180度違うともいえます。

でもアフィリエイトとは  
ネットでの個人広告代理店  
とお伝えします(笑)

解ってて使ってます。

何故って？  
それが一番

**解りやすいからです。**

それだけです。

アドマン、宣伝マンとしての  
変なプライドとか

そんなものは、  
ホントいらぬクソみたいな  
ものだと思ってますので。

話は戻りますが  
このアフィリエイトに対し  
まず言われるのが

リスクが無い。

という事なんですね。

誰でも、気軽に、無料で・・・

まずですね、ここにしっかりと  
理解しなければならない  
事があります。

それは、アフィリエイトとは  
結局「課金システム」の  
名称にすぎず

アフィリエイト自体が富を  
もたせてくれる訳ではない  
という事です。

「何当たり前の事を  
言ってんだ？こいつ」

って思いましたか？

その通り、ホント当たり前のことです。  
でも、ここを勘違いしている人が  
死ぬほど多いです。

確かに始めるだけなら  
誰でも簡単に始められます。

A S Pと呼ばれる所で  
無料登録するだけですからね。

それでもう  
アフィリエイトターです。



コピーライターと  
一緒です。

ご存知でしたか？  
コピーライターという職種  
まったく誰からも認められなくても

「私はコピーライターです」  
と言えば、その人はもう  
コピーライターなんですよ（笑）

登録も資格も何も無いです。  
ま、これもまた当たり前の事ですが。

つまり、  
大切なのは、アフィリエイトを  
始めることではありません。

当然、お解かりですよ？

大切なのは、**アフィリエイトで**  
**稼ぐこと**ですよ。

にも拘らず、  
アフィリエイトになれば  
誰でも簡単にリスク無く  
稼げると勘違いしている人が  
多いんです。

特に初心者や  
結果の出ていない人に多いのですが  
「アフィリエイトは稼げるらしい」  
という発想をお持ちのようです。

この発想自体が  
完全なる間違いだというのは  
もうお解かりいただきましたよね？

繰り返しますが、  
アフィリエイトというのは  
**ただの「システム」**です。

それ自体は  
何も自分には  
もたらしてくれません。

と言う事は、  
アフィリエイトというシステムを使って  
一体『何を』するのか？  
これが全てです。

アフィリエイトする  
何ていう考えがそもそも  
違うわけですよ。

大切なのは  
何でアフィリエイトするか。

この順番を知っておいてください。  
ここを本当に良く理解してください。

もしも、月に数百万円も稼いでいるような  
トップアフィリエイターと  
呼ばれる方達とお話する機会  
があれば、是非聞いてみてください。

「アフィリエイトって稼げますか？」

きっと、こう答えるでしょう。

「何をするかによります」と。

## ■どの市場を狙うか・・・■

そして、もう一つ  
とても大切な事があります。

それは、  
『どの市場』を狙うのか  
という部分です。

ネットビジネスを実践する上で  
どのような市場に参戦するのか。  
これは、本当に重要です。

いいですか。

どの市場を狙うのか  
つまり『どこで』『何を』売なのか。

『どこで』『何を』  
アフィリエイトするのか。  
という事。

ここの選択に  
とてつもなく時間を  
掛けるべきなんです。

市場調査と市場開拓。  
ネットビジネスでの成功は  
ここに掛かっていると言っても  
過言ではありません。

需要と供給のバランスを考えれば  
すごくシンプルな話ですよ。

需要があるのに  
供給が無い市場に行けば  
ほとんど何をしなくたって  
売れるんですよ。

砂漠のど真ん中で苦しむ人たちに、  
自分ひとりが大量の水を  
持っていれば、まず売れますよね。

この場合は、殺されるという  
可能性を考えなければですが（笑）

ま、ネットの場合は殺されません。

自分だけしか持っていないものを  
飢えた群衆に見せれば、売れます。  
確実です。

とにかく自分しか  
供給が無ければ売れるんです。  
どうしたって。

つまりこれが独占市場です。

そんな市場ねーだろ！！  
と、お思いですか？

違います。  
完全独占とは言えずとも  
まだまだ供給の足りていない  
市場は山のようにあります。

単純に言えば  
今稼いでいる人たちが証拠です。

全ての市場が飽和しているのであれば  
もう、稼げる人は存在しなくなる  
という事になりますから・・・。

ま、とても極論ですが。

月に、数百万円という金額を  
稼いでいるアフィリエイターも  
ゴロゴロいますよね。

おそらくみんなこの軸が  
ぶれていないのです。

そういった方達は  
周りで他にも大勢  
同じような事をしていても

自分だけの供給の仕方があるんです。

ですので、一見すると  
飽和している市場にも  
見えるのですが、

違うんです。

そんな方達にとっては  
やっぱり独占市場なんです。

自分だけの供給方法と、  
自分と言うブランディングが  
成されているのだから。

## ■そろそろ始めますか・・・■

前置きが長くなりましたが  
ここからが本題です（笑）

実は、ここにあまり知られていない  
真実があります。

しかし、これからアフィリエイトしよう  
という人も、今実践中の人も  
是非知っておいていただきたいです。

ここを理解しているとしていないでは  
やはり、今後ネットビジネスで  
稼いでいくには、大きな差が生まれる  
と思います。

広告主、つまりここで言うと  
アフィリエイトする人に  
紹介料を払う側を指しますが

この広告主には  
当たり前常識となっている  
ある恐ろしい事実があります。

もう、いきなり結論に  
ぶっ飛びますが（笑）

じっくりとお読み下さい。  
じっくりと意味を探ってください。



それは、

## 『アフィリエイトこそが アフィリエイトで購入する』

という事なんです。

いいですか。

これが、広告主には  
常識なんです。

意味がまいち

伝わりませんか？

では、アフィリエイトをやったことが  
ある人なら、こんな経験を  
お持ちじゃないでしょうか？

アフィリエイト経験が無い方も  
是非、想像してみてください。

例えば、情報商材の  
アフィリエイトケースの場合。

次は、どんな商材を選ぼうかな？  
どの商材をアフィリエイトしようかな？

と様々な情報を集めながら  
探しますね。

レビューサイトを見たり  
誰かのメルマガを読んできたり

すると、いずれ  
面白いものに辿り着きます。  
面白そうなものに・・・

このときに一番初めに  
頭に浮かぶ思考って  
どんなものか解りますか？

売れそうとか  
売りたい等という思考の前に  
必ず感じる事だと思えます。

それは、

『ちょっと見てみたい。』  
『自分も、これ欲しいな。』

なんですね。

いえ、これはごく自然な思考の  
流れだと思います。

自分が少しでも見てみたいと  
思わないものを、他人が見てみたいと  
思うわけないですからね。

それで中身を見て  
良いと思えるモノであれば  
アフィリエイトで紹介する

これが、通常の流れです。

今、この流れを見て  
どう思いましたか？

ごく普通の流れでしたでしょうか？

**ここに、実はある真実があります。**

問題は、  
自分が、ちょっと見てみたいと  
思った次の思考なんです。

ずばり、その問題の思考の  
流れはこれなんです。

『ちょっと見てみたいな』

『あれ待てよ。』

『2万円の情報商材が  
50%のアフィリエイト報酬だ』

『ということは、つまり  
アフィリエイトの自分が  
この商品を購入すれば  
普通の人より50%OFF だな！』

『安い。お買得だな』

『よし買っちゃおう。』

これを見て  
どう思いましたか？

特典が魅力的だから  
他のアフィリエイトから購入する場合

それも無いとはいえません。

しかし、基本的には  
よりやすく買うという思考の  
方が大きいのです。

キャッシュバックで  
販売する方が、とんでもない  
売り上げを叩き出している  
事実からも解ることです。

つまりですね、アフィリエイトの  
仕組みを知らない方は

検索で探したり、たまたま  
たどり着いた先から買うか、

または信頼できるアフィリエイトから  
買うわけですが、

アフィリエイトは  
自分で買う場合が多い  
という事なんです。

ブランディング等のために、わざわざ  
他人から買う場合もあると思いますが

その場合は、きっと  
そのことを大いにアピール  
するはずですよ。

そうで無い以上、  
その報酬が誰かに落ちると知っていて

適当なアフィリエイトから  
購入するということは

まず考えられません。

人よりも安く買える。  
お買得である。

そう思って  
満足して買うのです。

つまり、  
アフィリエイトというのは  
広告主から見たら

わざわざ宣伝もしてくれる上に、  
商材も購入してくれるんです。

．．．．

そろそろ  
気がつきました？

ここに隠された  
事実があるわけです。

それは、

アフィリエイトターは  
広告主からみたら、一つの

## 『かなりおいしいマーケット』

である、という事なんです。

情報商材販売者や  
商品を販売している側

つまり、  
アフィリエイトシステムの  
広告主というのは、

一番おいしい市場を  
アフィリエイトター市場と  
見ているという事実なんです。

この市場をまず  
いかに掴むかと考えるわけです。

ここを、本当に  
よく考えてください。



アフィリエイトで月に  
一万円以上稼いでいるという  
人は、全体のわずか5%以下だと言います。

にも拘らず、不労所得を夢見て  
アフィリエイトを開始する人は  
後を絶ちません。

これって、視点を変えれば  
広告主や、アフィリエイト会社  
の思う壺なんですよ。

だからこそ、この真実を  
知っておいて欲しいのです。

この話は、アフィリエイトターとして  
事前に知っておくべき真実という  
事と同時に、

先程の狙う市場の選択という  
事にも繋がります。

つまり、広告主が  
一番おいしい市場  
狙うべき市場をアフィリエイトター市場、  
と定めているように

アフィリエイトは  
アフィリエイトにとっての  
市場調査と市場開拓が

何よりも重要と言う事です。

すごく大切な事です。  
本当にゆっくりとで  
構いませんのでご理解下さい。

一つ疑問が残りましたか？

詳しい方ですと、  
自己アフィリエイトの場合は？

と思われた方も  
いらっしゃるでしょう。

つまり、自分で購入するとき  
自分のアフィリエイトリンクで  
購入してはいけないと言う  
場合ですね。

今となってはそんなもの  
いくらでも方法はありますよね？

きっと、あなたも  
ご存知なのでは？（笑）

例えば、同じ商材を購入  
しようと考えている人を募って

お互いに相手のアフィリエイトリンクを  
踏んで購入したっていいわけですし

最近では、  
オフラインの融合という  
方法もありますよね。

つまり、友人、知人に事情を話して  
お金を渡して自分のアフィリエイトリンクから  
購入してもらう。

そして、商材を後から受け取るという方法

もっと言えば、  
妻や親子間

要するに家族で別々の  
アフィリエイトIDを  
持ってさえいれば、

自己アフィリエイトではなく  
購入出来ます。

あ、いえ  
自己アフィリエイトの商材を  
自己アフィリエイトで購入することを  
推奨しているわけではなく

そんな方法はいくらでもあるので  
自己アフィリエイトの場合というのは  
無視して欲しいというだけです（笑）

## ■アフィリエイトの最大の問題点・・・■

ここまで来たので  
もう一つお伝えします。

それはアフィリエイトの  
最大の問題点です。

これまた、いきなり結論に  
ぶっ飛びじゃいます。

それは、

**『顧客リスト』が  
作れないことなんです。**

購入者リストはあくまでも  
広告主のものであり  
アフィリエイトの手元には

顧客リストという  
そう。最大の資産が残らないんです。

この世の中で最も価値が下がりにくく  
最も収益率の高い資産、それが  
顧客リストなんです。

株よりも不動産よりも  
外貨預金よりも・・・

極端な事をいえば、

何千万円持っていようとも  
紙幣インフレになれば、一気に  
紙くずですよ。

いくら不動産をゴロゴロ  
抱えていようとも、大地震で  
ぶっ倒れれば終わりです。

しかし、顧客リストは  
どうでしょうか？

インフレ？デフレ？  
関係ないです。

通販の世界では一度集めた購入者は  
どんな商品でもある一定の確率で  
必ず他の商品を買ってくれます

例え、全てを失って  
借金まみれになったとしても

顧客リストさえあれば  
商品告知のメールを送るだけで  
今日からでも稼ぐ事が  
出来るんです。

ネットビジネス、所詮  
通販ビジネスです。  
これはもう疑いようの無い事実です。

だとすると、  
何を売ろうが  
誰に売ろうが、

ネットビジネスを  
本当に長期的なビジネスと  
捉えるのであれば

顧客リストが作れないという  
のは、あまりにも大きな問題なんです。

例えば、  
メルマガでアフィリエイトすれば  
それはリストだし、資産なのでは？

大間違いです。

メルマガのリストは  
たんなるメルマガ購読者リストであり

その商品を購入した  
購入者リストではないということ。

購入者全てに購入者プレゼント特典  
とでも称して、コンタクトを取り  
事細かにリスト化するという  
方法はなくもないが、

数千・数万の読者を  
抱えて初めて成り立つ  
メルマガアフィリエイトで

そこまで徹底した  
顧客管理をしている人が  
いるだろうか？

ましてや、その顧客を管理した所で  
その購読者アドレスに、直接  
メールを送ることは法的にもNG。

つまり、そのリストは  
メルマガを送ることだけを  
許されたリストと言う事なんです。

ここをお間違いの無いように。

誰が、どの時期、  
何を購入してくれたのか

その顧客リストはやはり  
広告主のものです。

つまりこの視点から  
アフィリエイトというモノを見ると



この一本でネットビジネスを考えてしまうと  
長期的視点にたったビジネスではないと  
はっきり言い切れてしまうんです。

いえ、私はアフィリエイト  
というビジネスモデルを  
否定しているわけではなく

アフィリエイトというビジネスであれば  
いつ、丸ごと失っても仕方が無い  
ビジネスだという事を

理解するべきだと申し上げています。

これを知っていて  
アフィリエイトするのと

知らないでアフィリエイトする  
のではまったく別物だと言う  
事なんです。

ここまで言うてしまうと  
今さらこれを言っても  
あまり届かないかもしれませんが

私は、アフィリエイトという仕組みを  
まったく否定していません。

私も大いに実践しております。  
そして、実際に稼げることも  
知っています。

事実、アフィリエイトは  
長期的視野に置いても、きっと  
廃れることの無いビジネスモデル  
だと確信しております。

ただ、自分個人の長いビジネス。  
柱のビジネスと考える中では  
廃れる事がある。

いえ、  
一瞬で失う事もありえる。

これを、知っていて  
やっているという事です。

市場調査・市場開拓の重要性、  
そして、アフィリエイトの真実と。

アフィリエイトをする以上  
是非知っておいていただき  
真実です。

それを知った上でこそその  
考え方があるんです。

アフィリエイトという  
単なるシステム一本に頼る事無く、  
自分自身のブランディングを  
しっかりとすることであったり。

または、アフィリエイトという  
ネットビジネスを進行する傍らで  
他の長期的に見ても失わない柱を  
作ったり。

またはアフィリエイトを  
すっぱり辞めて、自分の商材・商品を持ち  
広告主側にまわってみたり・・・(笑)

どれも間違いではありません。

私が言いたいことも  
すごくシンプルです。

真実を真実としてしっかり  
知っておいて下さい  
というだけです。

## ■おわりに■

なるべく解りやすく表現している  
つもりなのですが、内容が内容なので・・・

少々わかりづらい点もあったかと思います。  
申し訳ございませんでした。

ただ、是非今後ネットビジネス  
そして、アフィリエイトを実践することが  
あるのであれば、ここだけは知って置いてください。

**必ずです。**

一度お読みいただき  
いまいちご理解いただけなかった場合には

すいません。  
何度か読んでみてください（笑）

真実は、このレポートにしっかりと  
記されておりますか・・・

**本レポート、最後までお読みいただき  
本当にありがとうございました。**

このレポートをダウンロードしていただきますと、レポート著者シゲのメルマガ（まぐまぐから発行）に、代理登録させていただきます。

しかし、私 実はもう一つの『とある』秘密のメルマガを発行しています。  
こちらは、ちまたにあふれているようなありふれたメルマガとはまったく違った、『本気』のメルマガです

冒頭でもお伝えいたしましたが、本レポートの内容はこの『本気の』メルマガのダイジェスト版になります。  
つまりこんな感じの内容です。

配信頻度は全くの不定期で、月に一度なんて時もあります。  
ただ、毎回大マジで書いています。

もしもお読みにになりたい場合は、こちらからご登録をお願いいたします。  
死ぬ気で一緒に本気で稼ぎませんか？死なないから(笑)

メルマガご登録はこちらから ⇒ [『シゲメルマガ』](#)

---

### ◆発行者情報◆

■発行者 : シゲ

■ブログ【ネットで自由を手に入れる方法～本気の人と一緒にいきます～】

<http://nbc-site.livedoor.biz/>

■まぐまぐメルマガ : 週1～3回程度配信

【ネットビジネスで自由を完全に手に入れる方法】

<http://www.mag2.com/m/0000245132.html>

■秘密のメルマガ : 完全不定期

<http://www.nbc-site.net/m001.html>

■連絡先

[mail@nbc-site.net](mailto:mail@nbc-site.net)

---